



**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования  
Саратовский государственный аграрный университет  
имени Н.И. Вавилова**

**Факультет менеджмента и агробизнеса**

**СОГЛАСОВАНО**

Декан факультета

\_\_\_\_\_ / Е.Б.Дудникова /

«\_\_» \_\_\_\_\_ г.

**УТВЕРЖДАЮ**

Проректор по учебной работе

\_\_\_\_\_ / С.В.Ларионов /

«\_\_» \_\_\_\_\_ г.

**РАБОЧАЯ (МОДУЛЬНАЯ) ПРОГРАММА**

Дисциплина Внешнеэкономические связи

Для специальности 080507.65 Менеджмент организации

Кафедра «Экономическая теория и мировая экономика»

Курс 4

Семестр 7

Объем дисциплины:

Всего часов - 132

Из них: аудиторных – 72

в т.ч. лекции – 36

практические занятия – 36

самостоятельная работа – 60

Форма итогового контроля: 7 семестр – зачет

Программу составили: ст.преподаватель Крендясова Е.В.

Саратов 2013

## ***Введение***

Рабочая (модульная) программа:

- предназначена для преподавателей, ведущих данную дисциплину, и студентов специальности 080507.65 Менеджмент организации, участвующих в процессе изучения дисциплины;
- устанавливает минимальные требования к знаниям и умениям студента и определяет содержание и виды учебных занятий и отчетности.

## ***Раздел 1. Цели и задачи дисциплины***

Целью дисциплины «Внешекономические связи» является формирование у студентов базовых знаний в области внешнеэкономических механизмов предпринимательской деятельности с использованием главных форм взаимодействия субъектов мирового рынка.

В результате изучения дисциплины студент должен:

### **знать:**

- современное состояние внешнеэкономических связей, актуальные проблемы их развития, направления совершенствования;
- формы проявления экономических законов в сфере международного разделения труда и мировых рынков;
- инструменты государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- особенности функционирования внешнеэкономического комплекса России.

### **уметь:**

- применять основы теоретических знаний при анализе информации и прогнозах развития внешнеэкономических отношений;
- вырабатывать практические навыки для реализации действий экспортера и импортера в конкретных ситуациях;
- вести аналитическую и исследовательскую работу, владеть навыками поиска, сбора, систематизации и использования информации о внешнеторговых рынках;
- разбираться в принципах ценообразования, размещения и продвижения товаров на внешнеторговых рынках.

## ***Раздел 2. Исходные требования к подготовленности студентов***

Дисциплина относится к прикладным экономическим дисциплинам и базируется на знаниях, ранее полученных при изучении следующих дисциплин: «Мировая экономика», «Экономическая теория».

Данная дисциплина состоит из 3 модулей: 1. Общие вопросы организации внешнеэкономических связей. 2. Выход предприятий на внешний рынок. 3. Международные посреднические операции.

Изучение дисциплины осуществляется в течение 7 семестра на 4 курсе и базируется на знаниях, ранее полученных при изучении следующих дисциплин: «Экономическая теория», «Мировая экономика».

Курс «Внешиэкономические связи» в сочетании с общей экономической теорией составляет фундамент теоретической подготовки специалистов в сфере менеджмента.

По завершении курса студент должен знать теоретические основы внешнеэкономических связей для применения при изучении следующих дисциплин: стратегический менеджмент, управленческие решения.

## ***Раздел 3. Содержание и методика входного контроля***

По дисциплине «Внешиэкономические связи» входной контроль осуществляется на первом семинарском занятии при переходе к изучению новой дисциплины.

Рекомендуемой формой проведения входного контроля является письменный экспресс – опрос или тестирование.

Предлагается несколько вариантов вопросов к входному контролю, ответы на которые студенты должны дать в течение 30 минут (по 3 минуты на каждый вопрос) (приложение 1).

Студент должен продемонстрировать базовые знания, выраженные в основных понятиях материала, предшествующего изучению данного курса.

Содержание входного контроля должно максимально учитывать межпредметные связи в рамках учебного плана подготовки студентов.

Время на проведение входного контроля 10...15 мин. Рейтинговая оценка – тах 5 баллов.

**Раздел 4. Содержание дисциплины «Внеэкономические связи»**

Таблица 1

Номера модулей и модульных единиц	Наименование модулей Наименование и содержание модульных единиц	Количество часов		Рейтинг (баллы)
		Аудиторные занятия	Самостоятельная работа	
1	2	3	4	5
	7-й семестр	72	60	72
Модуль 1 (7 семестр)	<i>Общие вопросы организации внешнеэкономических связей.</i>	24	20	20
	Входной контроль			5
	<i>Лекции</i>			
1л	Предмет, метод, задачи, общая характеристика внешнеэкономических связей	2	-	-
2л	Международное разделение труда	2	-	-
3л	Мировой рынок и структурные сдвиги в мировой торговле	2	-	-
4л	Внеэкономические связи в системе агропромышленного комплекса	2	-	-
5л	Валютная система	2	-	-
6л	Платежный баланс страны	2	-	-
	<i>Практические занятия</i>			
1п	Мировая торговля и участие в ней России	2	2	1
2п	Классификация и кодирование товаров	2	2	1
3п	Валюта, курсы иностранных валют, валюта платежа	2	2	1
4п	Мировой рынок сельскохозяйственных товаров и услуг, участие в нем России	2	2	1
5п	Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	2	2	1
6п	Цены мирового рынка	2	2	1
	<i>Темы для самостоятельного изучения</i>			
1с	Услуги на мировом рынке	-	2	-
2с	Виды и типы посредников	-	2	-
3с	Товарные биржи международные торги.	-	2	-
	<b>М1 РУБЕЖНЫЙ КОНТРОЛЬ</b>	-	2	9

Модуль 2 (7 семестр)	<i>Выход предприятий на внешний рынок</i>	24	16	20
	<i>Лекции</i>			
7л	Органы управления внешнеэкономической деятельностью	2	-	-
8л	Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельностью	2	-	-
9л	Выход предприятий на внешний рынок	2	-	-
10л	Основные положения и особенности международного контракта	2	-	-
11л	Исполнение контракта	2	-	-
12л	Таможенно-тарифная система как часть государственного механизма регулирования ВЭД.	2	-	-
	<i>Практические занятия.</i>			
7п	Структура и содержание контракта купли-продажи	2	2	2
8п	Внешнеторговый контракт	2	-	2
9п	Расчет цен на экспорт /импорт/ продукции	2	2	2
10п	Таможенно-тарифное регулирование	2	-	2
11п	Таможенно-тарифное регулирование	2	2	1
12п	Таможенные и налоговые платежи при экспорте-импорте товаров	2	-	2
	<i>Темы для самостоятельного изучения.</i>			
7с	Мировые цены и методика их расчетов.	-	2	-
8с	Иностранные инвестиции в России и предпринимательские инвестиции за рубежом.	-	2	-
9с	Создание и функционирование совместных предприятий.	-	2	-
10с	Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности.	-	2	-
	<b>М2 РУБЕЖНЫЙ КОНТРОЛЬ</b>	-	2	9
Модуль 3(7 семестр)	<i>Международные посреднические операции</i>	24	20	20
	<i>Лекции</i>			

13л	Ценообразование во внешнеторговых операциях	2	-	-
14л	Ценообразование во внешнеторговых операциях	2	-	-
15л	Международные посреднические и транспортные операции	2	-	-
16л	Международные посреднические и транспортные операции	2	-	-
17л	Внешнеторговый маркетинг в системе экономических отношений	2	-	-
18л	Создание и функционирование совместных предприятий	2	-	-
	<i>Практические занятия.</i>			
13п	Особенности и сущность процесса ценообразования во внешней торговле	2	2	2
14п	Методология расчета внешнеторговых цен на базе затратного метода Система ценовых поправок и ценовых скидок	2	2	2
15п	Деловая игра. Деловой этикет в международном бизнесе: особенности национальных стереотипов.	2	2	2
16п	Деловая игра. Деловой этикет в международном бизнесе: особенности национальных стереотипов.	2	2	1
17п	Расчет цен	2	2	2
18п	Торгово-посреднические операции в сфере ВЭД. Отличительные особенности агентского договора	2	2	2
	<i>Темы для самостоятельного изучения.</i>			
11с	Современное состояние и проблемы ВЭС в России ВЭС предприятий АПК Саратовской области	-	2	-
12с	Методы оценки экономической эффективности инвестиций во ВЭД	-	2	-
13с	Виды ВЭД предприятия	-	2	
	<b>МЗ РУБЕЖНЫЙ КОНТРОЛЬ</b>	-	2	9
	<b>ВЫХОДНОЙ КОНТРОЛЬ (ЗАЧЕТ)</b>		4	12

## ***Раздел 5. Краткая организационно-методическая характеристика***

Обучение по дисциплине «Внешнеэкономические связи» проводится в форме лекций, практических занятий и самостоятельной работы.

Дисциплина преподается в 7 семестре. Учебное время распределяется по видам занятий следующим образом: на лекции – 36 ч., на практические занятия – 36ч., на самостоятельную работу – 60ч.

Текущий контроль осуществляется в ходе проведения практических занятий в форме индивидуального устного собеседования. Максимальный рейтинг за каждое практическое занятие – 5 баллов. При этом учитывается прилежание (подготовка к работе, качество оформления рабочей тетради) – 0,4 балла; уровень знаний – 1 балл; активность работы – 0,4 балла. Рубежный контроль проводится после каждого модуля в форме письменного опроса (контрольные вопросы - приложение 2,3).

## ***Раздел 6. Самостоятельная работа***

В процессе профессиональной деятельности экономист должен постоянно адаптироваться в изменяющейся обстановке экономических преобразований. Поэтому важно, чтобы за время обучения будущий специалист не только усвоил некоторый объем полезной информации, но и овладел технологией получения знаний. Одним из способов приобретения таких навыков является самостоятельная работа.

Государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования по направлению подготовки дипломированного специалиста по специальности «Менеджмент организации» устанавливается максимальный объем учебной нагрузки студента 54 часа в неделю, включая все виды его аудиторной и внеаудиторной (самостоятельной) учебной работы. Объем аудиторных

занятий студентов при очной форме обучения не должен превышать 27 часов в неделю.

Всего на самостоятельную работу отводится 60 часов, из них на подготовку к практическим занятиям – 36, на подготовку к рубежным контролям – 6, на подготовку к зачету – 4, на проработку тем, вынесенных на самостоятельное изучение – 14 часов.

Для обеспечения мотивации студентов вопросы по темам, вынесенным на самостоятельное изучение, используются при проведении рубежных и выходных контролей.

### ***Раздел 7. Система оценки результатов выходного контроля***

При изучении дисциплины используется рейтинговая система оценки знаний, умений и навыков студентов. Максимальное количество баллов, которое может получить студент по видам контроля, приведены в таблице 1.

Итоговый рейтинг за семестр  $R_{см}$  подсчитывается путем перевода учебных баллов в зачетные по формуле:

$$R_{см} = \frac{nB_{фак.}}{B_{max.}},$$

где  $n$  - количество часов аудиторных занятий по учебному плану ( $n = 36$ ).  $B_{max.}$  - максимально возможная сумма учебных баллов, которую может набрать студент ( $B_{max.} = 36$ ).  $B_{фак.}$  - фактическая сумма баллов, набранная студентом.

Итоговый рейтинг проставляется в зачетную книжку студента и зачетно-экзаменационную ведомость.

Критериями оценки могут служить: глубина усвоения студентом учебного материала, умение применять полученные знания для решения конкретных профессиональных задач, объем полученных знаний. В каждом из этих критериев можно выделить три уровня (таблица 2.).



Таблица 1.

Критерии	Уровни		
	1-й	2-й	3-й
Глубина усвоения учебного материала	Описательное изложение	Упрощенное объяснение	Объяснение на основе знания общих закономерностей, аналитических расчетов
Умение применять полученные знания	Для решения элементарных задач	Для выбора оптимального решения	Для самостоятельной формулировки задачи и ее оптимального решения
Объем усвоенного материала (в % от программы)	60...72 22-26	73...85 27-30	86...100 31-36

Если все критерии соответствуют третьему уровню, то студенту выставляется максимальный рейтинг. Если все критерии соответствуют первому уровню - минимальный.

### **Раздел 8. Содержание и методика выходного контроля**

В 7 семестре в качестве выходного контроля предусмотрен зачет. Вопросы, выносимые на зачет, охватывают учебный материал 1,2 и 3 модулей и формируются на основе вопросов рубежных контролей этих модулей (Приложение 2 и 3). Зачет проводится в форме устного собеседования. Студенты, набравшие по всем видам текущего контроля менее 15 баллов, к зачету не допускаются. Набравшие от 15 до 22 баллов сдают зачет. Студенты, набравшие более 22 баллов, получают зачет без проведения собеседования.

## ***Раздел 9. Материально-техническое обеспечение***

В качестве материально-технического обеспечения дисциплины «Внешнеэкономические связи» используется комплект мультимедиа по темам:

1. Мировой рынок и структурные сдвиги в мировой торговле.
2. Основные положения и особенности международного контракта.
3. Таможенно-тарифная система как часть государственного механизма регулирования ВЭД.

## ***Раздел 10. Рекомендуемая литература***

а) основная литература (библиотека СГАУ)

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник: учебное пособие по спец. "Менеджмент организации"; доп. УМО / ред. И. Н. Иванов. - М. : Инфра-М, 2013. - 297 с. - (Высшее образование) (Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-003330-3.
2. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. :Юрайт, 2012. - 590 с. - ISBN 978-5-9916-1532-7.
3. Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для студ. вузов, обучающихся по эконом. спец., для бакалавров; рек. МОН РФ / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин. - 8-е изд., перераб.и доп. - М.: Юрайт, 2012. - 527 с. - (Бакалавр) (Базовый курс).- ISBN 978-5-9916-2026-0.
4. Учет, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / ред. В. И. Бариленко. - М.: Инфра-М, 2009. - 458 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-16-003529-1.
5. Хасбулатов, Р.И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. :Юрайт, 2013. - 884 с. - (Бакалавр) (Углубленный курс).- ISBN 978-5-9916-2209-7.
6. Чеботарев, Н.Ф. Мировая экономика: учебник / Н.Ф. Чеботарев.- 2-е изд., доп. – М. : Дашков и К, 2009. – 332 с.- ISBN 978-5-91131-792-8.

б) дополнительная литература:

1. Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность. Сущность и основы организации ВЭД в России : учебник / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. - М. : Интерэксперт, 2008. - 272 с. - ISBN 5-85523-050-3.

2. Бархатов, А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / А. П. Бархатов. - 3-е изд., испр. и доп. - М. : Дашков и К, 2007. - 312 с. - ISBN 5-91131-158-5.

3. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / ред. Б. М. Смитиенко, В. К. Поспелов, С. В. Карпова. - М. : Мастерство, 2002. - 304 с. - (Учебники и учеб. пособия для студентов ср. спец. учеб. заведений). - ISBN 5-294-00100-4.

4. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник: учебное пособие по спец. "Менеджмент организации"; доп. УМО / ред. И. Н. Иванов. - М. : Инфра-М, 2013. - 297 с. - (Высшее образование) (Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-003330-3.

5. Елова, М. В. Мировая экономика: введение во внешнеэкономическую деятельность : учебное пособие для вузов / М. В. Елова, Е. К. Муравьева. - М. : Логос, 2002. - 248 с. - ISBN 5-94010-002-3.

6. Корольков, А. Ф. Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК : учебное пособие / А. Ф. Корольков. - М. : КолосС, 2006. - 215 с. - (Учебники и учеб. пособия для студентов высш. учеб. заведений). - ISBN 5-9532-0374-8

7 Овсийчук, М.Ф. Бухгалтерский учет и контроль внешнеэкономической деятельности организаций : учебник / М. Ф. Овсийчук, И. Д. Дёмина -М. : Кнорус, 2008. - 208 с. - ISBN 978-5-85971-758-3.

8. Попов, С. Г. Внешнеэкономическая деятельность фирмы. Особенности менеджмента и маркетинга. : учебное пособие / С. Г. Попов. - М. : Ось-89, 2001. - 368 с. - ISBN 5-86894-517-4.

9. Покровская, В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник / В. В. Покровская. - М. : Юристъ, 2002. - 456 с. - ISBN 5-7975-0183-X.

10. Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник для студ. вузов, обучающихся по эконом. спец., для бакалавров; рек. МОН РФ / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин. - 8-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2012. - 527 с. - (Бакалавр) (Базовый курс). - ISBN 978-5-9916-2026-0.

11. Учет, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / ред. В. И. Бариленко. - М. : Инфра-М, 2009. - 458 с. - (Высшее образование). -ISBN 978-5-16-003529-1.

Вопросы входного контроля по дисциплине «Внешнеэкономические связи»

1. Понятие открытой экономики, ее критерии. Факторы, влияющие на степень открытости национальных хозяйств.
2. Приведите характерные черты экономически развитых стран.
3. Назовите актуальные проблемы мировой экономики.
4. Перечислите основных торговых партнеров России среди стран дальнего зарубежья.
5. Характерные черты функционирования АПК в экономике России.
6. Свободные экономические зоны: цели создания и механизм функционирования.
7. Дайте определение термину «конкуренция».
8. Сущность и критерии закрытой экономики.
9. Отличительные черты стран с переходной экономикой, их место в структуре мирового хозяйства.
10. Перечислите основных торговых партнеров России среди стран ближнего зарубежья.
11. Характерные черты функционирования АПК в экономике США.
12. Приведите примеры наиболее крупных международных экономических организаций.
13. Роль и место России в современных мировых интеграционных процессах.
  
14. Глобальные проблемы мировой экономики на рубеже XX-XXI веков.
15. Проблемы и перспективы сотрудничества России со странами Азиатско-тихоокеанского региона.

Вопросы рубежных контролей по дисциплине "Внешнеэкономические связи"

Модуль 1

1. Определение внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность.
2. Внешнеэкономическая политика.
3. Платежный баланс страны.
4. Валюта, валютный курс.
5. Виды и формы внешнеэкономических связей.
6. Внешняя торговля РФ.
7. Внешнеэкономические связи в АПК.
8. Участие РФ в международном разделении труда.
9. Динамика и структура мировой торговли сельскохозяйственной продукцией.
10. Формы и масштабы международных экономических связей в агропромышленной сфере.
11. Межгосударственные структуры в валютной финансовой сфере.
12. Дальнейшее развитие внешнеторговых отношений РФ с зарубежными странами и с чем это связано.
13. Особенности международной торговли услугами.
14. Каналы передачи и получения технологий во ВЭД.
15. Услуги, связанные с обслуживанием внешнеэкономических связей.
16. Роль торговых посредников в организации товародвижения и сбыта сельскохозяйственной продукции.
17. Выбор внешнего рынка и посредника.
18. Международные торги.
19. Операции на товарных биржах.
20. Экспорт товаров с помощью посредников.

Модуль 2

1. Алгоритм выхода предприятий на внешний рынок.
2. Выбор и изучение партнеров при выходе на зарубежные рынки.
3. Подготовка к заключению международных торговых сделок.
4. Основные условия внешнеторговых контрактов.
5. Типовые контракты и их роль в международной торговле.
6. Порядок регистрации контрактов.
7. Переговоры с зарубежными партнерами, деловая переписка и деловой протокол.
8. Базисные и транспортные условия контрактов купли-продажи.
9. Основное содержание процесса организации и доставки товаров.
10. Виды внешнеторговой документации.

11. Алгоритм осуществления таможенных процедур при экспорте и импорте грузов.
12. Какие функции выполняют таможенные органы.
14. Принципы регулирования внешнеэкономической деятельности РФ.
15. Методы регулирования внешнеторговой деятельности.
16. Виды таможенных платежей.
17. Таможенные пошлины. Таможенный тариф.
18. Режим торговли с различными странами.
19. Какие таможенные режимы действуют в РФ.
20. Назначение грузовой таможенной декларации.

### Модуль 3

1. Каналы передачи и получения технологий во ВЭД.
2. Услуги, связанные с обслуживанием внешнеэкономических связей.
3. Роль торговых посредников в организации товародвижения и сбыта сельскохозяйственной продукции.
4. Выбор внешнего рынка и посредника.
5. Международные торги.
6. Операции на товарных биржах.
7. Экспорт товаров с помощью посредников.
8. Органы управления ВЭД.
9. Информационное обеспечение ВЭД.
10. Принципы определения внешнеторговых цен.
11. Понятие «конкурентный лист» и «обоснование» цены.
12. Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам.
13. Способы фиксации цены в контракте купли-продажи.
14. Суть политики свободной торговли и протекционистской политики государства.
15. Цель создания совместного предприятия с инофирмой.
16. Порядок создания и регистрации СП.
17. Иностранные инвестиции в РФ и предпринимательские инвестиции за рубежом.
18. Органы управления ВЭД.
19. Информационное обеспечение ВЭД.
20. Совместное предпринимательство.

## Вопросы выходного контроля

1. Основные положения и принципы внешнеэкономических связей.
2. Методы государственного регулирования внешнеэкономических связей.
3. Структура экспортных и импортных операций.
4. Базисные рынки для внешнеэкономических связей.
5. Терминология внешнеэкономических связей.
6. Классификация рынков.
7. Классификация фирм-контрагентов на внешнем рынке.
8. Характер внешнеторговых операций.
9. Виды коммерческих сделок.
10. Классификация видов внешнеторговых сделок.
11. Классификация международных страховых операций.
12. Валютное регулирование и операции с валютой.
13. Основные положения валютного регулирования.
14. Характеристика мировых валютных рынков.
15. Состояние, проблемы и направления внешнеэкономических связей РФ.
16. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей.
17. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ.
18. Состояние, структура и особенности внешнеэкономических связей России в сфере АПК.
19. Выбор и оценка партнера на мировом рынке.
20. Подготовка и заключение международных торговых сделок.
21. Психологические и культурные различия иностранных потребителей.
22. Транспортный менеджмент во ВЭД.
23. Международные посреднические операции.
24. Современные формы международной торговли.
25. Валютные курсы, валютные риски во ВЭД.
26. Валютный рынок: понятия и основные элементы.
27. Информационное обеспечение и технические средства ВЭД.
28. Понятие инжиниринга, консалтинга в современной практике внешнеэкономических связей.
29. Условия международного обмена научно-технической продукцией.
30. Особенности подготовки лицензионных соглашений.
31. Общие принципы таможенного регулирования.
32. Процедуры таможенного оформления.
33. Таможенно-тарифная политика при регулировании внешнеэкономических связей.
34. Понятие о международных торгах.



35. Разновидности биржевых операций.
36. Встречная торговля и совместные предприятия.
37. Основные причины возникновения встречной торговли.
38. Подготовка контракта.
39. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
40. Сущность экономических методов регулирования ВЭД.
41. Внешнеторговый договор: основные положения и особенности.
42. Особенности подготовки лицензионных соглашений.
43. Базисные условия поставок в контрактах.
44. Сущность биржевой торговли, ее основные центры.
45. Понятие и содержание типового контракта.

## Вопросы самостоятельной работы

1. Состояние, проблемы и направления внешнеэкономических связей РФ.
2. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей.
3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ.
4. Состояние, структура и особенности внешнеэкономических связей России в сфере АПК.
5. Выбор и оценка партнера на мировом рынке.
6. Подготовка и заключение международных торговых сделок.
7. Психологические и культурные различия иностранных потребителей.
8. Транспортный менеджмент во ВЭД.
9. Международные посреднические операции.
10. Современные формы международной торговли.
11. Валютные курсы, валютные риски во ВЭД.
12. Валютный рынок: понятия и основные элементы.
13. Информационное обеспечение и технические средства ВЭД.
14. Понятие инжиниринга, консалтинга в современной практике внешнеэкономических связей.
15. Условия международного обмена научно-технической продукцией.
16. Особенности подготовки лицензионных соглашений.
  17. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
  18. Сущность экономических методов регулирования ВЭД.
  19. Внешнеторговый договор: основные положения и особенности.
  20. Особенности подготовки лицензионных соглашений.
  21. Базисные условия поставок в контрактах.
  22. Страхование грузов во ВЭД.
  23. Особенности и формы международных расчетов.
  24. Исполнение контрактов купли-продажи в сфере АПК.
  25. Подготовка и проведение коммерческих переговоров.
  26. Сущность биржевой торговли, ее основные центры.
  27. Товарная, фондовая биржа – понятие, функции.
  28. Декларирование, квотирование, лицензирование. Валютное и налоговое регулирование.
  29. Товарная номенклатура внешнеторговой деятельности (ТН ВЭД).
  30. Понятие и содержание типового контракта.
  31. Прямые и косвенные методы осуществления внешнеэкономических связей: понятия и особенности.
  32. Свободно-экономические зоны в России.
  33. Совместные предприятия и их условия работы.

Учебный график изучения дисциплины «Внешнеэкономические связи»

Виды занятий	Все го часов	Недели																	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	1	1	1	1	1	1	1	1	1
											0	1	2	3	4	5	6	7	8
		Номера тем лекций, семинарских и практических занятий																	
Модуль 1						Модуль 2						Модуль 3							
Лекции	36	1		2		3		4		5		6		7		8		9	
Практические занятия	36	1	2	3	4	5	6	7	8	9	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Рубежный контроль						М 1							М 2						М 3
Всего	72	24						24						24					

