| | 3 2 3 | | | | 1 3 |

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Саратовский государственный аграрный университет
имени Н.И. Вавилова

Факультет пищевых технологий и товароведения

СОГЛАСОВАНО	**УТВЕРЖДАЮ**
Декан факультета	Проректор по учебной работе
_____/Морозов А.А./	_____ /С.В. Ларионов/
«___» _____2013г.	«___» _____2013 г.

Рабочая (модульная) программа

Дисциплина **Коммерческое право России**

для специальности **080502.65 Экономика и управление на предприятии пищевой промышленности**

Кафедра Педагогика, психология и право

Курс 5
Семестр 9

Объем дисциплины:
Всего часов - 38
Из них: аудиторных – 38
в т.ч. лекции - 20
практические занятия – 18

Форма итогового контроля: зачет

Программу составили: профессор Деготь Б.А.,
ст. преподаватель Никитина О.В.

Саратов 2013

1. Цель и задачи дисциплины.

Целью преподавания учебной дисциплины «Коммерческое право России»: ознакомить студентов со сферой предпринимательской деятельности и механизмом ее правового регулирования, с новыми формами и методами государственного регулирования рынка, имущественных отношений предпринимателей и практикой применения действующего законодательства. Обучить приемам и методам работы с деловой документацией, используемой предпринимателем.

Задачи: изучить и практически освоить принципы и содержание юридических норм, регулирующих предпринимательскую деятельность; основные формы регулирования отношений в сфере коммерческой деятельности физических и юридических лиц; методы анализа и толкования российского законодательства в отношении прав и обязанностей субъектов хозяйственных правоотношений. Выработать у студентов умение и навыки правильного восприятия и понимания специальной и деловой информации; организовать их поисковую деятельность; принимать решение и совершать иные юридические действия в точном соответствии с законом.

Студент должен знать:

- структуру, субъектов и объекты предпринимательских правоотношений
- основные направления предпринимательской деятельности и ее правовое регулирование
- отдельные виды обязательств, наиболее часто используемых в предпринимательской деятельности
- ответственность в сфере предпринимательской деятельности

Студент должен уметь:

- самостоятельно организовать поиск нормативной и специальной литературы и применять законодательство при решении правовых вопросов, возникающих в деятельности предпринимателей;
- правильно воспринимать нормативную (юридическую) лексику и деловую информацию;
- составлять деловые документы (в. т.ч. контракты), претензионные письма и исковые заявления.

1. *Исходные требования к подготовленности студентов.*

Дисциплина «Коммерческое право России» изучается в 9 семестре и состоит из трех модулей.

Исходными требованиями служат знания, полученные в ходе изучения дисциплины «Правоведение». Особенности курса состоят в преемственности изучаемых принципов, положений, связанных с гражданским, хозяйственным и трудовым правом.

Курс состоит на основе конкретизации категорий гражданского и хозяйственного права, коммерческой деятельности физических и юридических лиц.

Приступая к изучению дисциплины, студент должен знать основные категории, связанные с понятием, сущностью и признаками права, его системой, видами юридических норм, основными положениями конституционного, гражданского, хозяйственного права.

2. Содержание и методика входного контроля.

По дисциплине «Коммерческое право России» входной контроль проводится в 9 семестре. Этот вид контроля позволяет проверить исходный уровень знаний студента и его готовность к изучению данной дисциплины. Это в свою очередь, дает возможность правильно выбрать методику изложения учебного материала. Кроме того, входной контроль позволяет оценить остаточные знания, полученные при изучении философии, культурологи, социологии и других гуманитарных наук.

Входной контроль проводится на первом практическом занятии в форме письменного, устного опроса. Он включает в себя контрольные вопросы по базовым гуманитарным дисциплинам, также можно использовать АПИМы (приложение 1) Время на проведения входного контроля не более 30 минут, максимальный рейтинг входного контроля – 4 учебных балла.

4. Содержание дисциплины «Коммерческое право России»

Таблица 1

Номер модуля, модульной единицы	Наименование модулей Наименование и содержание модульных единиц	**Кол-во часов**		
		Аудиторные занятия	Самостоятельная работа	Рейтинг Баллы
1	2	3	4	5
	Входной контроль			**4**
Модуль 1	**Коммерческое право и его субъекты**	**18**		
	Лекции	**8**		
1л	**Понятие коммерческого права.** Предмет и метод коммерческого права. Принципы коммерческого права. Источники коммерческого права.	2		
2л	**Объекты коммерческого права.** Понятие и виды объектов. Интеллектуальная собственность. Средства индивидуализации юридического лица, товаров, работ, услуг (фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания). Служебная и коммерческая тайна.	2		
3л	**Субъекты коммерческой деятельности.** Понятие и признаки субъектов коммерческой деятельности. Предпринимательская деятельность гражданина. Юридические лица (понятие, виды).	4		
4л	**Правовой статус юридических лиц.** Организационно – правовые формы юридических лиц. Реорганизация юридических лиц (понятие, формы). Лицензирование коммерческой деятельности. Ликвидация субъектов коммерческой деятельности.	2		
	Практические занятия	**8**		
1п	**Понятие коммерческого права.** Предмет и метод коммерческого права. Принципы ком-	2		

	мерческого права. Источники коммерческого права.			
2п	**Объекты коммерческого права.** Понятие и виды объектов. Интеллектуальная собственность. Служебная и коммерческая тайна. Средства индивидуализации юридического лица, товаров, работ, услуг (фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания).	2		
3п	**Объекты коммерческого права.** Средства индивидуализации юридического лица, товаров, работ, услуг (фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания).	2		
4п	**Правовой статус юридических лиц.** Организационно – правовые формы юридических лиц. Реорганизация юридических лиц (понятие, формы). Лицензирование коммерческой деятельности. Ликвидация субъектов коммерческой деятельности.	2		
	Рубежный контроль – М1			**9**
Модуль 2	**Основные положения коммерческого права**	**20**		
	Лекции	**10**		
5л	**Государственное регулирование коммерческой деятельности.** Понятие, виды и значение государственного регулирования коммерческой деятельности**.** Формы проявления (способы) государственного регулирования коммерческой деятельности. Система требований, предъявляемых к предпринимательской деятельности.	2		
6л	**Договоры в коммерческой деятельности.** Понятие и условия договора. Способы заключения договора. Изменение и расторжение договора.	4		
7л	**Обязательства в коммерческой деятельности.** Исполнение договора. Способы обеспечения исполнения договора. Ответственность за неисполнение договора.	4		
	Практические занятия	**10**		
5п	**Государственное регулирование коммерческой деятельности.** Понятие, виды и значение государственного регулирования коммерческой деятельности**.** Формы проявления (способы) государственного регулирования коммерческой деятельности. Система требований, предъявляемых к предпринимательской деятельности.	2		
6п	**Договоры в коммерческой деятельности.** Понятие и условия договора. Способы заключения договора. Изменение и расторжение договора.	4		
7п	**Обязательства в коммерческой деятельности.** Исполнение договора. Способы обеспечения исполнения договора. Ответственность за неисполнение договора.	4		
	Рубежный контроль – М2			**9**
	Творческое задание			**5**
	Всего по 1,2 модулям и входному контролю			**22**
ВК	*Выходной контроль (зачет), проводится по расписанию зачетной недели.*			**11**
	Итого по дисциплине	**38**		**38**

Учебный график изучения дисциплины приведен в приложении 2.

5.Краткая организационно-методическая характеристика дисциплины

Обучение дисциплине проводится в форме лекций, практических занятий и самостоятельной работы. Дисциплина преподается в 9 семестре. Учебное

время распределяется по видам занятий следующим образом. В 9-м семестре на лекции отводится 20 часов, на практические занятия- 18 часов.

Занятия проводятся в форме лекций и практических занятий. Форма обучения - групповая. В качестве вспомогательных средств, при чтении лекций используются схемы, плакаты. Практические занятия предусматривают устный опрос по теоретическим вопросам дисциплины, решение юридических казусов, изучение и толкование нормативно-правовых актов. Также контроль знаний может проводиться посредством письменного опроса. Самостоятельная работа включает в себя: подготовку к рубежному контролю, подготовку к сдаче зачета, написание (по желанию студента) докладов и рефератов.

Рубежный контроль проводится после изучения объема каждого модуля в форме письменного (устного) опроса (контрольные вопросы – приложение 3).

Курс дисциплины предусматривает также творческое задание, включающее решение студентом нестандартных задач, требующих творческого подхода.

6. Система оценки результатов обучения

При изучении дисциплины используется рейтинговая система оценки знаний, умений и навыков студентов. Максимальное количество баллов, которое может получить студент по видам контроля, приведено в таб. 1.

Итоговый рейтинг за семестр Rсм подсчитывается путем перевода учебных баллов в зачетные по формуле:

$$R_{см} = \frac{NB_фак}{B\ max}$$

Где n – количество часов аудиторных занятий по учебному плану (в 7 – м семестре 62);

В мах – максимально возможная сумма учебных баллов, которую может набрать студент (25 баллов); В фак – фактическая сумма баллов, набранная студентом.

Итоговый рейтинг проставляется в зачетную книжку студента и зачетно-экзаменационную ведомость.

Критерием оценки могут служить: глубина усвоения студентом учебного материала, умение применять полученные знания для решения конкретных профессиональных задач, объем полученных знаний. В каждом из этих критериев можно выделить 3 уровня (таб. 2)

Таблица 2

Критерии	Уровень		
	1 - й	2 - й	3 - й
Глубина усвоения учебного материала	Описательное изложение	Упрощенное объяснение	Объяснение на основе знания общих закономерностей, аналитических расчетов
Умение приме-	Для решения со-	Для выбора опти-	Для самостоятельной

нять полученные знания	циально-правовых задач	мального решения	формулировки и ее оптимального решения
Объем усвоенного материала, % от программы	60…70	73…85	86…100

Если все критерии соответствуют третьему уровню, то студенту выставляется максимальный рейтинг. Если все критерии соответствуют первому уровню – минимальный.

7. Содержание и методика выходного контроля.

В качестве выходного контроля предусмотрен зачет. На зачет выносится учебный материал 1 и 2 модулей. Вопросы к зачету формируются на основе вопросов рубежных контролей и даются в приложении 3. Зачет проводится в форме устного опроса.

Выходной контроль проводится для студентов, набравших более 60 % (23 балла) от максимального рейтинга по текущей успеваемости в течение семестра. Набравшим более 86 % (33 балла) от максимального рейтинга по текущей успеваемости по решению кафедры может быть выставлено: зачтено или не зачтено без сдачи зачета. Студентам, набравшим менее 60% (23 балла) по решению кафедры может быть выставлено: не зачтено.

Рейтинг проставляется студентам в зачетную книжку следующим образом: «отлично»- 33-38 балла; «хорошо»-29-32 балла; «удовлетворительно»- 24-28 балла; «неудовлетворительно»- менее 23 баллов.

Приложение 2

Учебный график

Изучения дисциплины «Коммерческое право России»

Виды занятий	Все го ча-сов	неделя												
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
		Номера тем лекций, практических занятий												
	38	9 семестр												
		Модуль 1							Модуль 2					
Лекции	20	1		2		3		3		4		5		5
Семи-нары	18		1		2		3		4		5		6	
Рубеж-ный кон-троль								М1						

9.Список рекомендуемой литературы

а) основная литература:

1. Андреева Л.В. Коммерческое (торговое право).- КноРус, 2012. - 200с.
2. Батрова Т.А.Торговое (коммерческое) право.- Норма-Инфа-М, 2011. - 155с.
3. Беляева О.А. Коммерческое право России: курс лекций. - Юстицинформ, 2009. -192 с.
4. Бойкова О.С. Торговое право. - Учеб. пос. - Дашков и К, 2010.- 452с.
5. Булатецкий Ю.Е. Торговое (коммерческое) право: Учеб. для бакалавров.- Юрайт, 2012.- 100с.
6. Комментарий к гражданскому кодексу РФ под редакцией профессора А.П.Сергеева.- М.: Проспект, 2010.- 912с.

б) дополнительная литература:

1. Башилов А.П. Русское торговое право.- Бурун и К., 2012.-300с
2. Белых В.С. Предпринимательское право России.- Учебник. – «Проспект», 2009.- 656с.
3. Беляева О.А. Предпринимательское право России: курс лекций - 3-изд. перераб. и доп. (Серия: «Образование»). - Юстицинформ, 2009. -150с
4. Гражданское право. Том 1 / под ред. Доктора юридических наук, профессора Е.А.Суханова - М.: Волтерс Клувер, 2011. -720с.
5. Гражданское право. Том 2 / под ред. Доктора юридических наук, профессора Е.А.Суханова - М.: Волтерс Клувер, 2011. – 720с.
6. Договорное право: учеб. пос. / Калемина В.В., Рябченко Е.А. – М.: ОМЕГА-Л, 2009. – 256 с.
7. Ершова И.В., Иванова Т.М. Предпринимательское право: Учеб. пос. – М.: Юриспруденция, 2008.
8. Коммерческое право РФ: Учебник / Б.И. Пугинский. - 3-е изд. - М., 2005.- 256с.
9. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право.- Учеб.: в 2т. – 4-е изд. перераб. и доп.- «Проспект», 2009. - 800 с.
10. Попов А.А. Торговое право: Учеб. пос.- Бурун и К., 2007.-200с.

11. Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран. - Дашков и К., 2010. -90с.
12. Свит Ю.П. Коммерческое право: краткий курс лекций.- Юрайт, 2012. -80с.
13. Северин В. А. Коммерческая тайна в России.-2-е изд. перераб. и доп.-М.: Зерцало - М, 2009.- 472с.

в) нормативно- правовые акты:

1. Конституция РФ. Принята всенародным голосованием 12.12.1993г. (в ред. от 01.03. 2012г.)
2. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) (часть первая) от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в ред. 06.12.2011г.).
3. Гражданский кодекс РФ (часть вторая) от 26.01.1996г. №14-ФЗ (в ред. от 30.11.2011г.)
4. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) (часть третья) от 26.11.2001г. №146-ФЗ (в ред. от 06.12.2012г.).
5. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) (часть четвертая) от 18.12.2006г. №230-ФЗ (в ред. от 06.12.2011г.).
6. Федеральный закон от 08.08.2001г. №129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (в ред. 01.04.2012г.).
7. Федеральный закон Российской Федерации от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (в ред. от 21.11.2011г.).
8. Закон РФ от 07.02.1992г. №2300-1 «О защите прав потребителей» (в ред. от 18.07.2011г.).
9. Трудовой кодекс РФ от 30.12.2001г. №197-ФЗ (в ред. от 23.04.2012г.).
10. Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. №195-ФЗ (в ред. от 14.06.2012г.).
11. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996г. №63-ФЗ (в ред. от 05.06.2012г.).
12. Федеральный закон от 12 апреля 2010 г. N 61- ФЗ «Об обращении лекарственных средств».
13. Федеральный закон от 22 ноября 1995 года N 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции» (в ред. от 18.07. 2011г.).
14. Федеральный закон от 2 января 2000 г. N 29-ФЗ «О качестве и безопасности пищевых продуктов» (в ред. от 19.07.2011г.).
15. Федеральный закон «О лицензировании отдельных видов деятельности» от 04.05.2011 N 99-ФЗ.
16. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

17. Закон РФ от 21 мая 1993 г. N 5003-I «О таможенном тарифе» (в ред. от 06.12.2011г.).
18. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. N 183-ФЗ «Об экспортном контроле» (в ред. от 06.12.2011г.)
19. Таможенный кодекс Таможенного союза от 14 декабря 2009г. (в ред. от 11.03 2012г.).
20. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года).
21. Арбитражный процессуальный кодекс РФ (АПК РФ) от 24.07.2002 N 95-ФЗ (в ред. от 11.03.2012г.)
22. Федеральный закон от 24 июля 2002 г. N 102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации» (в ред. от 21.11.2011г.)
23. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству (Утверждена постановлением Госарбитража при Совете Министров СССР от 15 июня 1965 г. N П-6).
24. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству (Утверждена постановлением Госарбитража СССР от 25 апреля 1966 г. N П-7)

Информационное обеспечение.

1. www.consultant.ru. (Правовая система «Консультант Плюс»)
2. www.garant.ru. (Правовая система «Гарант»)
3. www.gumer.info.ru (Библиотека Гумер – Право и Юриспруденция)
4. www.law-education.ru (Юридический портал – Юриспруденция студенту)
5. www.allpravo.ru/library (Компас в мире юриспруденции)
6. http://www.garant.ru/jorn.htm. (Законодательство. Юридический журнал. Специализация - статьи из области налогового, финансового, земельного, предпринимательского, трудового и других отраслей права)
7. http://www. Lave co.org.ru. (Законодательство и экономика. Ежемесячный журнал.)

Методическое обеспечение

1. Методические рекомендации и планы практических занятий по учебным дисциплинам кафедры Право для студентов дневного обучения СГАУ. / Под ред. Б.А. Деготь. - Саратов, 2010

2. Правовые дисциплины. Методическое пособие для студентов очного обучения в сельскохозяйственных вузах. /Под ред. Б.А. Деготь. – Саратов, 2010
3. Методическое пособие для студентов очного обучения СГАУ. Правовые дисциплины. / Под ред. Б.А Деготь. – Саратов, 2011

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

Вопросы входного контроля

1. Понятие, принципы права.
2. Правовое государство: понятие, признаки.
3. Личность, общество.
4. Конституционные права и обязанности.
5. Структура органов государственной власти.
6. Понятие, виды нормативно-правовых актов.
7. Правоотношения: понятие, признаки.
8. Правонарушения: понятие, виды.
9. Субъекты правоотношений.
10. Объекты правоотношений.
11. Содержание права собственности.
12. Основания возникновения права собственности.
13. Основания прекращения права собственности.

Вопросы рубежных контролей *Приложение 3*

Вопросы к модулю №1

1. Предмет и метод коммерческого права.
2. Принципы коммерческого права.
3. Источники коммерческого права.
4. Понятие и виды объектов коммерческого права.
5. Интеллектуальная собственность.
6. Средства индивидуализации юридического лица, товаров, работ, услуг (фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания).

7. Служебная и коммерческая тайна.
8. Понятие и признаки субъектов коммерческой деятельности.
9. Предпринимательская деятельность гражданина.
10. Юридические лица (понятие, виды).
11. Организационно – правовые формы юридических лиц.
12. Реорганизация юридических лиц (понятие, формы). Лицензирование коммерческой деятельности.
13. Ликвидация субъектов коммерческой деятельности.
14. Понятие, виды и значение государственного регулирования коммерческой деятельности**.**
15. Формы проявления (способы) государственного регулирования коммерческой деятельности.
16. Система требований, предъявляемых к предпринимательской деятельности.
17. Понятие и условия договора в коммерческой деятельности.
18. Способы заключения договора в коммерческой деятельности.
19. Изменение и расторжение договора в коммерческой деятельности.
20. Исполнение договора в коммерческой деятельности.
21. Способы обеспечения исполнения договора.
22. Ответственность за неисполнение договора.
23. Основания ответственности за причинение вреда.
24. Возмещение вреда.
25. Компенсация морального вреда.
26. Государственная регистрация субъектов коммерческой деятельности.
27. Банкротство (несостоятельность) юридических и физических лиц.

Вопросы к модулю №2

1. Общие положения в купле – продаже.
2. Розничная купля – продажа.
3. Продажа недвижимости.
4. Продажа предприятия.
5. Поставка товаров. Понятие договора.
6. Общие условия поставки для государственных нужд.
7. Права потребителей.
8. Ответственность предпринимателей.
9. Заем.
10. Кредит.
11. Товарный и коммерческий кредит.
12. Общие положения о расчетах.

13. Чеки.
14. Платежные поручения.
15. Инкассо.
16. Аккредитив.
17. Понятие договора поручения.
18. Обязанности сторон.
19. Передоверие исполнение поручения.
20. Прекращение договора.
21. Понятие договора комиссии.
22. Отличие от договора поручения.
23. Права и обязанности сторон.
24. Отступление от указаний комитета.
25. Общие положения об обязательствах по указанию услуг.
26. Понятие и элементы договора.
27. Отличия от смежных отношений.
28. Общие положения о хранении.
29. Хранение на товарном складе.
30. Специальные виды хранения.
31. Банковская деятельность.
32. Транспортное законодательство.

Вопросы выходного контроля (зачета)

1. Предмет и метод коммерческого права.
2. Принципы коммерческого права.
3. Источники коммерческого права.
4. Понятие и виды объектов коммерческого права.
5. Интеллектуальная собственность.
6. Средства индивидуализации юридического лица, товаров, работ, услуг (фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания).
7. Служебная и коммерческая тайна.
8. Понятие и признаки субъектов коммерческой деятельности.
9. Предпринимательская деятельность гражданина.
10. Юридические лица (понятие, виды).
11. Организационно – правовые формы юридических лиц.
12. Реорганизация юридических лиц (понятие, формы).
13. Лицензирование коммерческой деятельности.
14. Ликвидация субъектов коммерческой деятельности.
15. Понятие, виды и значение государственного регулирования коммерческой деятельности.

16. Формы проявления (способы) государственного регулирования коммерческой деятельности. Система требований, предъявляемых к предпринимательской деятельности.
17. Понятие и условия договора в коммерческой деятельности.
18. Способы заключения договора в коммерческой деятельности.
19. Изменение и расторжение договора в коммерческой деятельности.
20. Исполнение договора в коммерческой деятельности.
21. Способы обеспечения исполнения договора.
22. Ответственность за неисполнение договора.
23. Основания ответственности за причинение вреда.
24. Возмещение вреда.
25. Компенсация морального вреда.
26. Государственная регистрация субъектов коммерческой деятельности.
27. Банкротство (несостоятельность) юридических и физических лиц.
28. Общие положения в купле – продаже.
29. Розничная купля – продажа.
30. Продажа недвижимости.
31. Продажа предприятия.
32. Поставка товаров. Понятие договора.
33. Общие условия поставки для государственных нужд.
34. Права потребителей.
35. Ответственность предпринимателей.
36. Заем.
37. Кредит.
38. Товарный и коммерческий кредит.
39. Общие положения о расчетах.
40. Чеки.
41. Платежные поручения.
42. Инкассо.
43. Аккредитив.
44. Понятие договора поручения.
45. Обязанности сторон.
46. Передоверие исполнение поручения.
47. Прекращение договора.
48. Понятие договора комиссии.
49. Отличие от договора поручения.
50. Права и обязанности сторон.
51. Отступление от указаний комитета.
52. Общие положения об обязательствах по указанию услуг.
53. Понятие и элементы договора.

54. Отличия от смежных отношений.
55. Общие положения о хранении.
56. Хранение на товарном складе.
57. Специальные виды хранения.
58. Банковская деятельность.
59. Транспортное законодательство.
60. Понятие и формы недобросовестной конкуренции.
61. Понятие и признаки доминирующего положения.
62. Антимонопольное законодательство.
63. Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.
64. Общие понятия о праве собственности.
65. Право хозяйственного ведения имуществом.
66. Право оперативного управления.
67. Правовой режим собственного капитала организации (уставной капитал, фонды, резервы).
68. Объекты правовой охраны: имущественные и неимущественные права и интересы; организационные права и интересы.
69. Механизм защиты: самозащита, внесудебный порядок урегулирования разногласий, арбитражный суд, конституционная защита, прокурорский надзор, нотариальная форма защиты.